



Adecco

Análisis sobre la evaluación de las relaciones comerciales actuales y proyecciones

Reporte especial

Índice

Panorama	01
Análisis por país	02
Evaluación	03

Panorama

01

Aranceles Globales

La administración de Donald Trump ha implementado una serie de aranceles que han alterado significativamente el panorama comercial global. Estas políticas han tenido un impacto considerable en América Latina, donde la mayoría de los países enfrentan un arancel mínimo del 10% sobre sus exportaciones a Estados Unidos. En este estudio, se analizarán los efectos de estos aranceles en Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México y Perú, considerando factores como el comercio bilateral, la competitividad de las exportaciones, el impacto en industrias clave y posibles alternativas o adaptaciones, adicional al panorama actual de los aranceles, incluyendo la pausa de 90 días, los cambios relacionados con China y otros aspectos clave.

Tasa Universal del 10%

Desde el 5 de abril, se aplica una tasa base del 10% a las importaciones provenientes de todos los países, salvo excepciones específicas. Esta tasa busca establecer un nivel mínimo para proteger la industria estadounidense.

Aranceles del 25%

Se mantienen gravámenes específicos sobre productos como acero, aluminio y automóviles (incluyendo vehículos de pasajeros y piezas clave como motores y transmisiones). Estos aranceles afectan a todos los países, incluidos México y Canadá, a pesar del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (TMEC).

Pausa de 90 días

Trump anunció una moratoria de 90 días en los aranceles más elevados para decenas de países. Durante este período, los aranceles recíprocos se reducen al nivel uniforme del 10%. Sin embargo:

China está excluida

La pausa no aplica a China debido a tensiones comerciales específicas.

China: El Principal Objetivo

China enfrenta un aumento drástico en los aranceles en gran medida respondiendo a las represalias comerciales de China y la percepción estadounidense de prácticas desleales por parte del gigante asiático. Trump busca presionar a China para renegociar términos comerciales más favorables.

Incremento al 125%: Desde el anuncio del 9 de abril, las importaciones chinas están sujetas a un arancel del 125%, lo que representa un aumento significativo respecto al nivel previo (104%).

Impacto Global: Este aumento podría desestabilizar cadenas de suministro internacionales y generar inflación en productos electrónicos, ropa y juguetes.



Aspectos Importantes

1. Impacto Económico Mundial

- Los aranceles representan uno de los mayores cambios en el comercio global en un siglo, afectando modelos económicos establecidos.
- Se prevé que estas políticas podrían acelerar la inflación en Estados Unidos y provocar recesiones en países dependientes del comercio exterior.

2. Estrategia comercial Estadounidense

- El objetivo declarado es reducir el déficit comercial estadounidense a cero y reconfigurar la economía mundial hacia una mayor producción interna.
- Trump incentiva a las empresas extranjeras a trasladar sus fábricas a Estados Unidos para evitar costos adicionales.

3. Reacción del mercado

- Tras el anuncio de la pausa y los cambios en los aranceles, las bolsas estadounidenses experimentaron aumentos significativos (6%-8%), reflejando alivio temporal entre inversores.



Análisis por país

02

Argentina

Aspectos Importantes

1. Comercio Bilateral

Argentina tiene un comercio bilateral limitado con Estados Unidos, lo que reduce el impacto directo de los aranceles.

2. Competitividad de las Exportaciones

La competitividad argentina se ve afectada por la volatilidad económica interna y la dependencia de productos primarios.

3. Impacto en Industrias Clave

La industria agrícola y la manufactura ligera podrían verse afectadas por el aumento de costos de insumos importados.

4. Alternativas o Adaptaciones

Diversificar exportaciones hacia otros mercados como China y la Unión Europea.

5. Aranceles Aplicados

10% sobre las importaciones a Estados Unidos.

6. Industrias y Artículos Afectados

La industria agrícola y la manufactura ligera podrían verse afectadas por el aumento de costos de insumos importados.

Brasil

1. Comercio Bilateral

Brasil es un importante socio comercial de Estados Unidos, pero el impacto de los aranceles es moderado debido a su diversificación económica.

2. Competitividad de las Exportaciones

Brasil mantiene una competitividad fuerte en sectores como la agricultura y la minería.

3. Impacto en Industrias Clave

La industria automotriz y la siderurgia podrían verse afectadas por los aranceles estadounidenses.

4. Alternativas o Adaptaciones

Fortalecer acuerdos comerciales con la Unión Europea y otros países de América Latina.

5. Aranceles Aplicados

10% sobre las importaciones a Estados Unidos.

6. Industrias y Artículos Afectados

La industria automotriz y la siderurgia podrían verse afectadas por los aranceles estadounidenses.

Chile

Aspectos Importantes

1. Comercio Bilateral

Chile tiene un acuerdo de libre comercio con Estados Unidos, lo que reduce el impacto de los aranceles.

2. Competitividad de las Exportaciones

Chile mantiene una economía abierta y competitiva, especialmente en sectores como la minería y la agricultura.

3. Impacto en Industrias Clave

La industria vitivinícola y la fruticultura podrían verse afectadas por cambios en las preferencias de los consumidores estadounidenses.

4. Alternativas o Adaptaciones

Continuar diversificando exportaciones hacia Asia y fortalecer acuerdos comerciales con la Unión Europea.

5. Aranceles Aplicados

10% sobre las importaciones a Estados Unidos, aunque tiene un acuerdo de libre comercio que reduce su impacto.

6. Industrias y Artículos Afectados

La industria vitivinícola y la fruticultura podrían verse afectadas por cambios en las preferencias de los consumidores estadounidenses.

Colombia

1. Comercio Bilateral

Colombia tiene un acuerdo de libre comercio con Estados Unidos, pero los aranceles pueden afectar sectores no cubiertos por el acuerdo.

2. Competitividad de las Exportaciones

La competitividad colombiana se beneficia de la estabilidad política reciente y la diversificación económica.

3. Impacto en Industrias Clave

La industria cafetera y la minería podrían verse afectadas por el aumento de costos de insumos.

4. Alternativas o Adaptaciones

Fortalecer la integración regional y buscar nuevos mercados en Asia.

5. Aranceles Aplicados

10% sobre las importaciones a Estados Unidos.

6. Industrias y Artículos Afectados

La industria cafetera y la minería podrían verse afectadas por el aumento de costos de insumos.

México

Aspectos Importantes

1. Comercio Bilateral

México es el principal socio comercial de Estados Unidos, pero enfrenta aranceles del 25% sobre productos no cubiertos por el T-MEC.

2. Competitividad de las Exportaciones

La competitividad mexicana se ve afectada por la dependencia del mercado estadounidense.

3. Impacto en Industrias Clave

La industria automotriz y la manufactura ligera son especialmente vulnerables a los aranceles.

4. Alternativas o Adaptaciones

Diversificar exportaciones hacia otros mercados y fortalecer la integración regional.

5. Aranceles Aplicados

25% sobre productos no cubiertos por el T-MEC.

6. Industrias y Artículos Afectados

La industria automotriz y la manufactura ligera son especialmente vulnerables a los aranceles.

Perú

1. Comercio Bilateral

Perú tiene un acuerdo de libre comercio con Estados Unidos, lo que reduce el impacto de los aranceles.

2. Competitividad de las Exportaciones

Perú mantiene una economía abierta y competitiva, especialmente en sectores como la minería.

3. Impacto en Industrias Clave

La industria minera y la agricultura podrían verse afectadas por cambios en las políticas comerciales globales.

4. Alternativas o Adaptaciones

Continuar diversificando exportaciones hacia Asia y fortalecer acuerdos comerciales con la Unión Europea.

5. Aranceles Aplicados

10% sobre las importaciones a Estados Unidos.

6. Industrias y Artículos Afectados

La industria minera y la agricultura podrían verse afectadas por cambios en las políticas comerciales globales.

Evaluación

03

Evaluación de Relaciones Comerciales Actuales y Proyecciones de Futuro

Las relaciones comerciales entre Estados Unidos y América Latina están marcadas por la incertidumbre debido a los aranceles impuestos por la administración Trump. Aunque la mayoría de los países latinoamericanos enfrentan un arancel del 10%, las excepciones como Nicaragua y Venezuela enfrentan tarifas más altas. México, debido a su acuerdo de libre comercio, enfrenta un escenario complejo con aranceles del 25% sobre productos no cubiertos por el T-MEC.

En el futuro, estos países podrían beneficiarse de la diversificación de sus exportaciones hacia otros mercados, como Asia y la Unión Europea. Además, la integración regional y la búsqueda de acuerdos comerciales bilaterales podrían ser estrategias clave para mitigar los efectos negativos de los aranceles estadounidenses.

Recomendaciones para los Países Analizados

1. Diversificación de Exportaciones

Buscar nuevos mercados en Asia, la Unión Europea y otros países de América Latina para reducir la dependencia del mercado estadounidense.

2. Fortalecimiento de Acuerdos Comerciales

Negociar o fortalecer acuerdos de libre comercio con otros bloques económicos para asegurar acceso preferencial a mercados clave.

3. Inversión en Innovación y Tecnología

Mejorar la competitividad a través de la innovación y la adopción de tecnologías avanzadas en sectores clave.

4. Integración Regional

Promover la integración económica regional para crear un mercado más grande y diversificado que pueda enfrentar mejor los desafíos comerciales globales.

Conclusiones

Los aranceles impuestos por la administración Trump han alterado significativamente el panorama comercial en América Latina. Aunque algunos países como Chile y Perú están protegidos por acuerdos de libre comercio, otros como México enfrentan desafíos importantes debido a su dependencia del mercado estadounidense. La diversificación económica y la búsqueda de nuevos mercados serán fundamentales para que estos países puedan adaptarse a las nuevas condiciones comerciales globales.

Mientras que la pausa temporal ofrece un respiro para muchos países, el aumento extremo aplicado a China intensifica las tensiones económicas globales. Los efectos incluyen posibles interrupciones en cadenas de suministro, inflación y riesgos de recesión en múltiples economías. A largo plazo, estas medidas buscan fortalecer la posición económica estadounidense, pero podrían generar consecuencias adversas tanto dentro como fuera del país.

Reporte especial

**Análisis sobre la evaluación
de las relaciones comerciales
actuales y proyecciones**